



Analyst Group

SENSODETECT AB

FÖRSÄLJNINGEN FÖRVÄNTAS KOMMA IGÅNG
UNDER 2019

2019-03-05

BULL & BEAR-ANALYS



Analyst Group grundades 2014, en tid då informationen att tillgå gällande små- och medelstora bolag ansågs vara bristfällig. Därför valde Analyst Groups grundare att starta upp en analystjänst med visionen att belysa och sprida korrekt information för att ge bättre stöd i investeringsbeslut.

Idag är Analyst Group ett snabbväxande analyshus med huvudsäte i Stockholm och med filial i Lund. Vi arbetar utifrån värdeorden engagemang, passion och förtroende, med ambitionen att skriva korrekta och objektiva analyser. Därför erbjuder vi två typer av analys. Vi erbjuder dels bolag som vi anser intressanta, att på uppdrag, utföra analyser mot ersättning. Samtidigt tillhandahåller vi oberoende analyser på bolag som vi anser har särskilt intressant investeringsidé.

Vår vision är att vara en digital plattform vilken presenterar djupgående information och investeringsidéer för att bidra till ökad transparens.

Som länk mellan investerare och företag ger vi stöd i investeringsbeslut, kapitalallokering och kommunikationsvägar.

Vår filosofi bygger på vår bakgrund som investerare och analytiker.

Vi skriver analyser såsom vi skulle vilja läsa dem.

Vi tycker att det är viktigt med full transparens och är noga med att belysa eventuella intressekonflikter. Dessutom är ersättningen på förhand avtalad och är inte beroende av innehållet i analysen.

Läs vår policy [här](#)

INNEHÅLL

SensoDetect AB ("SensoDetect" eller Bolaget") är ett *medtech*-bolag baserat i Lund med fokus på psykisk ohälsa. Bolagets bakomliggande grundidé togs fram av forskare i Lund, vilka fann att hjärnstammens reaktion på ljudstimuli kan indikera psykisk ohälsa. 14 ljudkombinationer och tillhörande teknik har patenterats och teknologin kom att döpas till BERA. BERA-teknologin har validerats genom en omfattande och oberoende studie av Uppsala Universitet. SensoDetect står nu i startgroparna att lansera BERA 3.0 och 3.1 (batteridrivna version), med global potential. Huvudfokus är sjukdomarna ADHD, Schizofreni och Autism.

Innehållsförteckning

Introduktion	4
Kommentar Q4-18	5
Investeringsidé	6
Bolagsbeskrivning	7-9
Marknadsanalys	10
Finansiell prognos	11-13
Värdering	14
Bull & Bear	15-16
Intervju med SensoDetect	17-18
Ledning & styrelse	19
Appendix	20
Disclaimer	21



Värde drivare

SensoDetect har en höglönsam affärsmodell med produkten BERA. En maskin estimeras användas för ca 1200 st. test per år. Intäkten bedöms vara 900 SEK per test och kostnaden för att producera en BERA bedöms vara 150 TSEK. Således återbetalar en maskin sig snabbt och ger positivt täckningsbidrag till verksamheten. Nyckelfaktorn förblir för Bolaget att exekvera på sin strategi och leverera BERA i hög takt framgent.

4



Historisk Lönsamhet

Bolaget är noterat sedan 2009 och har en historia av mindre lyckosamma marknadssatsningar. Detta har medfört att finansiering främst skett genom anskaffat kapital och inte genom försäljning. 2019, med fortsättning på arbetet från 2018, förefaller vara nyckelåret för Bolaget där en lyckad marknadslansering är avgörande för att närma sig positivt kassaflöde.

3



Riskprofil

Marknaden för BERA är trögrörlig, med avseende på att psykologerna och psykiatrikerna måste ändra arbetssätt för att använda systemet. Att ändra "praxis", är både kostsamt och riskabelt, trots att psykologer anses vara, enligt Bolaget, relativt proaktiva. Bolaget har utvecklat och anpassat systemet efter marknadens behov och önskan. Däremot är det ingen garanti för att BERA kommer att tas väl emot.

2



Ledning & Styrelse

Under 2017 gjorde SensoDetect en rockad på de ledande befattningarna. För att nå den adresserbara marknaden har SensoDetect samlat en ledningsgrupp bestående av starka opinionsledare och mångfacetterad kompetens inom medicinteknik, marknadsföring, läkemedelsforskning, flertalet styrelseuppdrag och den finansiella sektorn. Detta stärker Bolagets legitimitet och möjligheter till expansion.

5

4

3

2

1

1

2

3

4

5



Analyst Groups betygsättande i form av Bull eller Bear syftar till att förmedla en övergripande betygsskala baserat på vad som framkommit i och med analysen. Betyget är noggrant framtaget ur en process vilket innefattar en omfattande kvalitativ analys samt invägning av flera analytiker. Bull är en metafor för en positiv inställning. Beroende på kategori kan betyget baseras på en framåtblickande, bakåtblickande eller en kombination av båda två i förhållande till bolaget. Bear är en metafor för en negativ inställning. Beroende på kategori kan betyget baseras på en framåtblickande, bakåtblickande eller en kombination av båda två i förhållande till bolaget.

SENSODETECT (SDET)

FÖRSÄLJNINGEN FÖRVÄNTAS KOMMA IGÅNG UNDER 2019



SensoDetect har en patenterad teknik, vilken använder ljudkombinationer för att snabbt identifiera psykisk sjukdom. Tekniken heter BERA och Bolaget står i startgroparna för att lansera produkten, vilken har möjligheten att minska ledtiderna med minst 50 % i psykiatri enligt Bolaget. Den breda marknads lanseringen förväntas ske under 2019 och givet den lönsamma affärsmodellen, med BERA, kan SensoDetect potentiellt snabbt belönas av aktiemarknaden vid en lyckad marknads lansering. 2019 och 2020 prognostiseras intäkterna till ca 3 MSEK respektive 31 MSEK. Baserat på gjord multipelvärdering härleds ett värde per aktie om 2 kr i ett Base scenario på 2019 års prognos.

Behov av verktyg för att snabbt identifiera psykiska sjukdomar

50 % av personer med mentala sjukdomar utvecklar dem före 15 års ålder. Därav är tidiga diagnoser av stor betydelse, dels för att reducera individens lidande, dels för att minska samhällets omkostnader. 23 % av svårt psykiskt sjuka nås av specialistvård i OECD läder, vilket understryker samhällets behov av snabba och precisa diagnostiseringsverktyg. Givet en lyckosam marknads lansering finns det bra utrymme för SensoDetect att möta marknadens efterfrågan.

Framgångar i Bolivia och Sydkorea

Bolagets distributör i Bolivia har sedan tidigare visat upp åtta LOI:s från intresserade köpare. Under september 2018 stod det klart att distributören i Sydkorea meddelat samarbete med två sjukhus i Sydkorea för inledande försök med BERA 3.0. Närmast bedöms utvecklingen i både Sydamerika och Asien som extra intressant att följa.

Lovande resultat från BERA 3.1 - innebär samtidigt förlängd studietid

SensoDetects plan var att kommersialisera BERA under 2018 med start i Bolivia, men då testerna i Bolivia-studien med BERA 3.1 på batteridrift visat en förbättring av kvaliteten på mätdata med mindre störningar, valde SensoDetect att skjuta upp lanseringen och istället slutföra studien med enbart BERA 3.1. Analyst Group räknar därför med att en bred marknads lansering kommer ske under 2019.

Affärsmodell möjliggör penetration av höga inträdesbarriärer under 2019

Bolaget säljer BERA-systemet genom en *Pay Per Use* (PPU)-modell, dels för att underlätta inträde i branschen och dels för att öka den långsiktiga intjäningsförmågan per maskin. Totalt förväntas Bolaget leverera närmare 30 st. BERA under 2019, vilket ger en prognostiserad omsättning om 2,7 MSEK och ett starkt underlag att bygga vidare på under 2020. Det ska nämnas att nuvarande likviditet i Bolaget är på låga nivåer, varför extern kapitalanskaffning under H1-19 kan ske.

AKTIEKURS 1,09 kr

VÄRDERINGSINTERVALL			
BEAR	BASE	BULL	
0,8 kr	2,0 kr	3,0 kr	

SENSODETECT AB				
Stängningskurs (2019-03-04)	1,09			
Antal aktier (st.)	35 836 194			
Market Cap (MSEK)	39,1			
Nettoskuld (MSEK)	-2,5			
Enterprise Value (MSEK)	36,6			
V.52 prisintervall (SEK)	1,00 – 2,19			
UTVECKLING				
1 månad	-0,9 %			
3 månader	-24,3 %			
1 år	-15,2 %			
YTD	-6,8 %			
HUVUDÄGARE - PER DEN 2018-12-31 ¹				
Avanza Pension	12,65 %			
Nordnet Pensionsförsäkring	12,07 %			
Thomas Erik Frithiof Holmgren	4,24 %			
Karl Vilhelm Gustaf Lundin	3,21 %			
Lars Gunnarsson	2,97 %			
VD OCH ORDFÖRANDE				
Johan Olson	VD			
PO Rosenqvist	Ordförande			
FINANSIELL KALENDER				
Kvartalsrapport 1 2019 (Q1)	2019-05-13			
PROGNOS (BASE)	2017A	2018A	2019E	2020E
Tillväxt	n.a.	-83%	24 006%	1 064%
Nettoomsättning (MSEK)	0,08	0,01	2,7	31,2
Rörelsekostnader (MSEK)	-7,6	-8,5	-9,7	-13,4
EBITDA (MSEK)	-7,6	-8,3	-11,4	14,9
EBITDA-marginal	0%	0%	-486%	39%
P/S	585,0	153,3	14,6	1,3
EV/S	547,7	143,5	13,7	1,2

¹Källa: Holdings Modular Finance, per 2018-12-31.

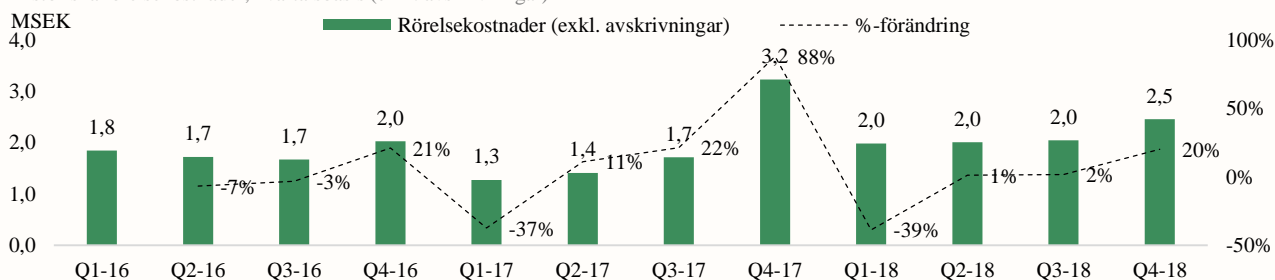
KOMMENTAR Q4-18

Omsättning och kostnadsutveckling

Nettoomsättningen uppgick som väntat till noll kronor under fjärde kvartalet och övriga rörelseintäkter uppgick till 80 tSEK. Rörelsekostnaderna (exklusive av- och nedskrivningar) om ca 2,5 MSEK är något högre relativt föregående kvartal (2,0 MSEK). Den huvudsakliga förklaringen är att Bolagets externa kostnader ökat under Q4-18.

Under 2018 har SensoDetect visat en stabil nivå i kostnadsmassan.

Historiska rörelsekostnader, kvartalsbasis (exkl. avskrivningar)



Källa: SensoDetect

Likviditet och bemyndigande om emissionsutrymme

I tidigare analys (november 2018) nämnde vi att SensoDetect var finansierade till omkring januari/februari 2019. Då vi nu befinner oss i februari räknade vi med att få ny information om finansieringsläget, vilket vi också fick. Innan Q4-rapporten publicerades den 12 februari kommunicerade nämligen SensoDetect att de genomför en riktad emission om ca 5 MSEK. En del av emissionen görs i form av kvittningsemissioner, varför SensoDetect efter emissionskostnader, beräknas av Analyst Group, tillföras ca 2,3 MSEK.

Vi ser positivt på att SensoDetect, i dagens läge och till nuvarande värderingsnivå, avvaktar med en större nyemission och istället utgår från en mindre emission för att täcka behovet närmaste tiden. Det är nu av stor vikt att SensoDetect kan komma igång med faktisk marknadsförsäljning av BERA-systemet. Bolaget skriver att de har några enheter tillgängliga för leverans till intresserade kliniker och en leverans under våren 2019 av ytterligare 20 enheter är redan planerat. Oavsett försäljningsutvecklingen närmaste tiden, kan det tänkas att SensoDetect kommer behöva stärka upp sin kassa ytterligare innan organiskt positivt kassaflöde kan nås. Det ska kommas ihåg att en ökad efterfrågan även kräver en viss nivå rörelsekapital för att hantera tillväxten.

Givet en fortsatt *burn rate* i linje med senaste kvartalet (0,8 MSEK/månad), estimeras SensoDetect med nuvarande finansiella situation vara finansierade till omkring maj/juni 2019.

SensoDetect byter VD – rekryterar för kommersialisering

Martin Linde kommer att ta över som VD för SensoDetect från om med den 2 maj 2019 efter att nuvarande VD, Johan Olsson, lämnar Bolaget efter att ha omvandlat Bolaget från forskningsbolag till marknadsklart. Avtalet med Johan Olsson var att under 2017 och 2018 förvandla Bolaget för att kommersialisera BERA och där befinner sig bolaget nu. SensoDetect skriver att det därför är tid för en ny organisation med fokus på kommersialisering och sälj. För detta har styrelsen rekryterat Martin Linde med lång erfarenhet av kommersialisering och internationell handel.

Uppdatering kring prognos och värdering

I samband med presenterad Q4-rapport görs endast mindre justeringar av prognosen. Vi hade tidigare räknat med att SensoDetect skulle lansera BERA på marknaden under inledningen av 2019. Detta har nu istället justerats till ske under Q2-19, och det har påverkat prognostiserad helårsomsättning. Värderingsintervallet lämnar vi i stort oförändrat och behåller därmed 2 kr/aktie i ett Base scenario.

Scenario – potentiellt värde per aktie	Före Q4-18	Efter Q4-18
Base, 2019 års prognos	2,0	2,0
Bull, 2019 års prognos	2,9	3,0
Bear, 2019 års prognos	0,8	0,8

Finansierade till omkring maj/juni 2019

INVESTERINGSIDÉ

Marknaden för diagnostisering av psykisk ohälsa saknar objektiva analysmetoder. De konventionella metoderna tar lång tid att genomföra, vilket medför en ökad belastning för patienten och samhället. SensoDetect har en patenterad teknik, vilken använder ljudkombinationer för att snabbt identifiera psykisk sjukdom. Tekniken heter BERA och Bolaget står i startgroparna för att lansera produkten, vilken har möjligheten att minska ledtiderna med minst 50 % i psykiatri enligt Bolaget. Den breda marknads lanseringen förväntas ske under 2019 och givet den lönsamma affärsmodellen, med BERA, kan SensoDetect potentiellt snabbt belönas av aktiemarknaden vid en lyckad marknads lansering. 2019 och 2020 prognostiseras intäkterna till ca 3 MSEK respektive 31 MSEK. Baserat på gjord multipelvärdering härleds ett värde per aktie om 2 kr i ett Base scenario på 2019 års prognos.

Bristande verktyg på marknaden för att snabbt identifiera psykiska sjukdomar

50 % av personer med mentala sjukdomar utvecklar dem före 15 års ålder. Därav är tidiga diagnoser av stor betydelse, dels för att reducera individens lidande, dels för att minska samhällets omkostnader. 23 % av svårt psykiskt sjuka nås av specialistvård i OECD läder, vilket understryker samhällets behov av snabba och precisa diagnostiseringsverktyg. Den potentiella marknaden bedöms uppgå till ca 1 800 st. BERA. För att adressera denna marknad har SensoDetect under 2017 samlat en ledningsgrupp bestående av starka opinionsledare och mångfacetterad kompetens inom medicinteknik, marknadsföring, läkemedelsforskning, flertalet styrelseuppdrag och den finansiella sektorn.

Affärsmodellen ökar sannolikheten för lyckad marknads lansering under 2019

Genom att erbjuda ett diagnosstöd, vilket kan korta ledtider för en patient om uppåt 50 %, skapar SensoDetect ett ekonomiskt incitament för kunder (dvs. användare) att applicera teknologin. Bolaget säljer BERA 3.0 och 3.1 (batteridrivna version) genom en PPU-modell, dels för att underlätta inträde i branschen och dels för att öka den långsiktiga intjäningsförmågan per maskin (ca 900 SEK per test). SensoDetect erbjuder även initiala kunder att kostnadsfritt testa om maskinen ger de resultat som psykiatrikerna förväntar sig. Givet att de är nöjda, aktiveras en klausul om minimum 600 st. test per år. Vid utgången av 2019 förväntas det finnas närmare 30 st. BERA utställda på olika marknader med denna form av klausul. Med tanke på SensoDetects affärsmodell, där system ställs ut gratis varpå kunderna köper behandlingar, blir intäkterna laggande. Omsättningen prognostiseras uppgå till 2,7 MSEK 2019 och 31 MSEK 2020.

SensoDetect riktar sig till en global marknad – ökad närvaro i Bolivia och Sydkorea under 2018

SensoDetect förväntas initialt rikta in sig på Tyskland, Storbritannien, Sydkorea och Bolivia. Under 2018 har SensoDetect levererat BERA 3.0 till bl.a. UK, Bolivia och Sydkorea. Bolagets distributör i Bolivia har sedan tidigare visat upp åtta LOI:s från intresserade köpare. Under september 2018 stod det klart att distributören i Sydkorea redan meddelat samarbete med två sjukhus i Sydkorea för inledande försök med BERA 3.0. Sammantaget är det positivt att SensoDetects distributörer redan börjat komma igång med införsäljningen av BERA 3.0, och närmast bedöms utvecklingen i både Sydamerika och Asien som extra intressant att följa. Att lyckas i Tyskland är en kvalitetsstämpel, vilket kan bidra till att öppna upp fler marknader i både Europa och andra världsdelar.

Bättre mätresultat med BERA 3.1 – bred marknads lansering förväntas ske under 2019

SensoDetects plan var att kommersialisera BERA under 2018 med start i Bolivia, men då testerna i Bolivia studien med BERA 3.1 visat en stor förbättring på kvalitén har SensoDetect valt att skjuta upp lanseringen och istället slutföra studien med enbart BERA 3.1. SensoDetect prognostiseras leverera ca 30 BERA-system under 2019. Med en långsiktig PPU-intäkt och frekvens om 900 SEK respektive 1 200 test per år, estimeras SensoDetect prestera 2,7 MSEK i omsättning 2019, vilket med fler system förväntas öka till 31 MSEK 2020. Givet att Bolaget lyckas prestera i enlighet med detta scenario samt tillämpad multipelvärdering, härleds ett värde per aktie om 2 kr på 2019 års prognos. Den potentiellt större uppvärderingen förväntas ske först 2020 givet att initial marknads lansering lyckas.

Riktad emission under februari 2019, men fortfarande låg likviditet i bolaget

Vid utgången av Q4-18 uppgick Bolagets kassa till 1,9 MSEK. Under februari 2019 genomförde SensoDetect en nyemission som Analyst Group beräknar ha tillfört Bolaget ca 2,3 MSEK efter emissionskostnader. Likviditet i Bolaget är dock fortfarande låg och givet en fortsatt *burn rate* i linje med senaste kvartalet (0,8 MSEK/månad), estimeras SensoDetect vara finansierade till omkring maj/juni 2019.

~3 MSEK
Från 30 st.
BERA på
marknaden
2019E

~31 MSEK
I omsättning
under 2020

BOLAGSBESKRIVNING

SensoDetect noterades på Spotlight Stock Market 2009 och är verksamt inom medicinteknik, med inriktning på psykisk ohälsa. Bolaget grundades i samband med att forskare på Lunds Universitet identifierade att människor reagerar olika på samma sorts musik, beroende på individens psykiska hälsa. SensoDetect har 14 patenterade ljudkombinationer och tillhörande teknik. Tekniken kom att heta BERA.

Vården saknar oberoende bedömningsmetoder

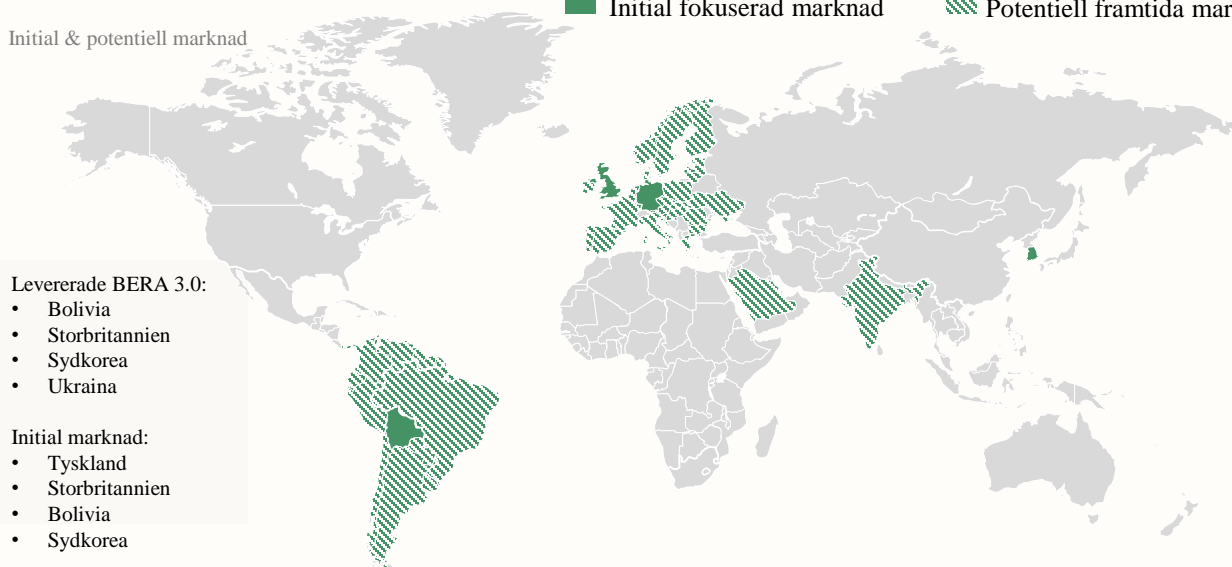
Vården saknar i dagsläget oberoende metoder för att diagnostisera patienter med någon form av psykisk ohälsa. Istället bygger de långa utredningarna på närståendes svar i online-baserade enkäter och psykiatrikerns bedömning av de tester som genomförs vid klinik (t.ex. EEG, ögontest). Denna process bygger på subjektiva bedömningar genomförda av psykiatriker och kan påverkas av patienten, vilket bl.a. leder till att patienten får vänta länge och kan eventuellt även få en feldiagnos.

SensoDetects vision är tydlig, en person med psykisk ohälsa skall ha möjligheten att diagnostiseras vid läkarbesöket. Bolagets huvudområden är ADHD, Schizofreni och Autism, varvid ADHD lyfts fram som det område med högst prioritet initialt. SensoDetect står nu i startgroparna för en lansering av BERA 3.0 och BERA 3.1. Dessa versioner av BERA-teknologin är enligt Bolaget lättanvänd, okomplicerad att producera och ger svar direkt vid testets genomförande. BERA 3.1 skiljer sig från 3.0 genom att den drivs av batteri och inte med sladd, något som visat sig höga kvaliteten på mätresultaten. Fokusmarknader för lanseringen är Sydkorea, Bolivia, Tyskland och Storbritannien.

SensoDetect har kartlagt en initial fokusmarknad.

■ Initial fokuserad marknad ▨ Potentiell framtida marknad

Initial & potentiell marknad



Källa: Analyst Group

Tekniken

BERA-teknologin stimulerar hjärnrespons genom att skicka ljudsignaler till patienten i hörlurar. Elektroder, vilka placeras på huvudet, fångar upp responsen från hjärnstammen. Hjärnstammen är den mest "primitiva" delen av hjärnan, så pass att testet kan genomföras på sovande patienter. Individerna kan inte styra responsen från denna delen av hjärnan, och således bedöms resultaten som objektiva. Mjukvaran är kopplad till en dator, vilken loggar all data och genererar underlaget. Data översätts till en s.k. *Auditory Brainstem Response*-kurva (ABR-kurva) och våglängden mäter tiden från stimuli till respons. Denna process tar ca 15 minuter. Mätningen kan användas som beslutsunderlag, tillsammans med kompletterande material av psykiatrikern.

Under augusti 2018 kommunicerade SensoDetect att BERA 3.0 erhållit CE-märkning och godkännande från Läkemedelsverket. Certifieringarna är ett viktigt steg i Bolagets utveckling mot marknad och ger en större frihet att marknadsföra och sälja produkten. Den 7 november kommunicerade SensoDetect att testerna i Bolivia-studien med BERA 3.1 på batteridrift tillsammans med de nya tillbehören och uppdaterade mätprocessen visat en förbättring på kvaliteten på mätdata med mindre störningar. Därför har Bolaget valt att skjuta upp lanseringen och istället slutföra studien med enbart BERA 3.1. Analyst Group förväntar sig därför att den breda marknadslanseringen av BERA sker under 2019.

BOLAGSBESKRIVNING

Tekniken har validerats på Schizofreni och ADHD bl.a. genom en omfattande och oberoende studie av Uppsala Universitet. Studien gav följande resultat:

	BERA-Teknologi	
	Sensitivitet ¹	Specificitet ²
ADHD	87.5 %	91.4 %
Schizofreni	84.6 %	93.1 %
	Traditionell metod	
	Sensitivitet ¹	Specificitet ²
ADHD	91.1 %	21.6 %

1. Sensitivitet avser sannolikheten att en person med sjukdom får en positiv diagnos

2. Specificitet avser sannolikheten att en person utan sjukdom får en negativ diagnos

Således är den primära styrkan i BERA-teknologin att den på ett snabbare och ett mer exakt sätt särskiljer psykiskt sjuka från psykiskt friska. Detta grundar sig i den ABR-kurva som presenteras i testresultatet. ABR-kurvan jämförs mot en normalpopulation, vilket gör att en avvikelse framstår som tydligt. De psykiska sjukdomarna uppvisar samma mönster, var för sig. Det underlättar således för läkaren att förstå vilken psykisk sjukdom som är relevant i respektive fall.

I omgångar har SensoDetect försäljningsstrategi, utvecklat, förädlad och anpassat BERA-teknologin till att (enligt Bolaget) bli allt mer användarvänlig för vården. Tidigare versioner har krävt att läkaren skickar resultatet till SensoDetect, för att sedan vänta på svar av Bolagets psykiatriker. Detta har varit krångligt för läkarna och kostsamt för SensoDetect, då de behövde tillhandahålla dyr expertkunskap *in-house*. Detta är inte fallet med BERA 3.0, vilket gör systemet skalbart. Med BERA 3.1, som drivs med batteri, har även bättre kvalitet på mätresultat kunnat uppvisats.

Kunder

SensoDetect avser att jobba mot psykiatrikliniker och akutmottagningar. I förstahand vill Bolaget nå de kliniker och mottagningar med högst omsättningshastighet på antalet patienter, för att sedan expandera horisontellt. Till hjälp använder SensoDetect expertkunskap från *medtech*-konsulterna och tysklandsspecialisterna Innomedica och Hügöth AB. Antalet tester per klinik/dag, kan skilja sig mycket. En del kliniker har möjligheten att göra 2 tester per timme, andra 2 per dag samtidigt som akutmottagningar kan använda systemet hela natten. Givet att kunden garanterar 600 tester/år, dvs. ca 2 st. test per dag, blir de relevanta för SensoDetect. Vägen till kund skall gå genom noga utvalda distributörer. I dagsläget har SensoDetect genomfört de första testleveranserna av BERA 3.0 till Bolivia, Ukraina, UK och Sydkorea.

Affärsmodell

Bolaget använder sig av ett s.k. PPU, vilket innebär att kunden betalar först när ett test gjorts. Systemet i sig distribueras kostnadsfritt, vilket syftar till att underlätta marknads lansering. Kunden måste garantera ett visst antal test per år (minimum 600 st.), vilket innebär att de system som levereras kommer att garantera intjäning i minst ett år. I förlängningen kan kunderna också skala upp antalet test per år till 1 200 st. och 1 800 st. I ett sådant scenario, minskar snittkostnaden per test (se tabell).

Antal tester:	600 st.	1 200 st.	1 800 st.
Kostnad per test:	1 000 SEK	900 SEK	810 SEK

Källa: Analyst Group

Skulle en kund använda systemet utöver det garanterade beloppet, debiteras den enligt samma snittkostnad som för paketet i fråga. Garantisystemet är således ett skydd för SensoDetect och skadar inte kund om de ökar användningen. Allt loggas i BERA:s databank, på så sätt kan SensoDetect månadsvis debitera en ev. ”överanvändning” och undvika binda stora mängder kapital i verksamheten.

Affärsmodellen
bygger på PPU
med garantisystem

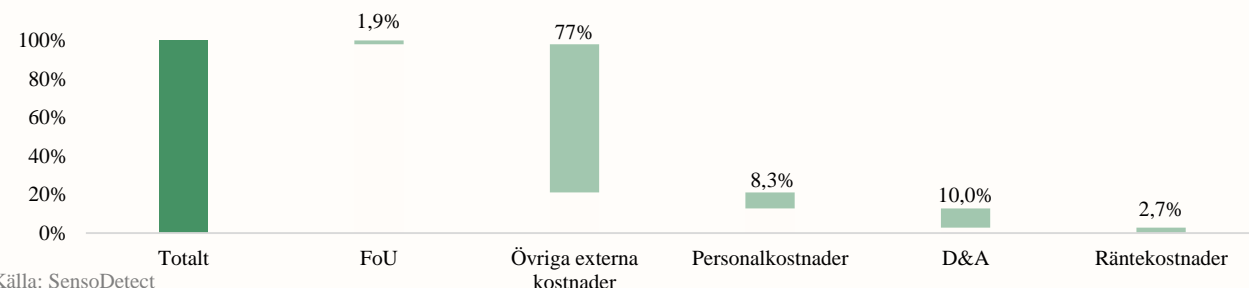
BOLAGSBESKRIVNING

Kostnadsstruktur

SensoDetect har en historia av mindre framgångsrika marknadssatsningar, vilket förklarar en kostnads massa med låg andel fasta kostnader (personalkostnader ca 8-10 %). Detta för att Bolaget skall stå sig bättre rustat finansiellt om marknaden är trögrikligare än kalkylerat. Denna konstellation har medfört att den i särklass största kostnadsposten för verksamheten är konsulartvoden. Konsulterna har bl.a. uppdraget att hitta vägar för Bolaget att bearbeta marknaden och kan snabbt avyttras om kalkylen brister. Med ökad försäljning önskar SensoDetect att skapa en intern försäljningsorganisation, vilket rimligtvis kan aktualiseras H2 2019 – H1 2020. SensoDetect har lagt flera år på att anpassa BERA-teknologin till marknaden, därmed är inte *Forskning och Utveckling* (FoU) i dagsläget en allt för tung post i resultaträkningen.

SensoDetects kostnads massa utgörs av höga rörliga kostnader

Kostnads massa LTM



Källa: SensoDetect

Strategi

Genom att erbjuda ett diagnosstöd, vilket kan korta ned ledtider för en patient om 30-50 %, skapar SensoDetect ett ekonomiskt incitament för kunden att applicera teknologin. Bolaget kommer sälja BERA 3.0 och 3.1 genom PPU, dels för att underlätta inträde i branschen och dels för att öka den långsiktiga intjäningsförmågan per maskin. Bolaget är ödmjukt inför uppgiften att sänka inträdesbarriärerna och erbjuder därför kunderna att kostnadsfritt testa om maskinen ger de resultat som psykiatrikerna önskar. Givet att de är nöjda, aktiveras en klausul om 600 st. test per år. Vid utgången av 2019 förväntas närmare 30 stycken BERA-system finnas levererade till marknaden, på vilka intäkterna kan skalas upp efter hand när kunderna börjar köpa tester.

SensoDetect förväntas initialt rikta in sig på Tyskland, Storbritannien, Sydkorea och Bolivia. I de två sistnämnda länderna har distributörer aktivt sökt upp SensoDetect, vilket ses som ett styrketecken av BERA-tekniken och efterfrågan på ett oberoende analysstöd i psykiatri. Distributörerna i båda dessa länder har redan visat bra framgång i lanseringen av BERA 3.0. För att nå kunder önskar SensoDetect att arbeta nära intill väl utvalda distributörer. Ett incitamentsystem om ca 1 % från all PPU-försäljning som betalning till distributörerna är ett troligt upplägg. Vidare kommer alla förbrukningsvaror förmedlas direkt från distributören, utan att SensoDetect är inblandad. Till en början kommer en dator ingå i BERA-paketet, detta för att all mjukvara skall vara på plats och komplikationer minimeras. Allt eftersom försäljningen ökar, önskar Bolaget överlåta PC-försäljningen till distributörerna. Sammantaget har SensoDetect en väl genomtänkt incitamentsgrund, vilket ger distributörerna goda skäl att aktivt sälja BERA själva.

BERA kan komma att appliceras inom fler sjukdomsområden

BERA-systemet kan appliceras på flera vertikaler, t.ex. remittering, första bedömning och utvärdering av läkemedlets effekt (dvs. minst x3 per sjuk individ). Bolaget utvärderar ständigt möjligheten att använda BERA 3.0 på fler sjukdomar, däribland OCD och ADD. Den 15 augusti 2018 meddelade Bolaget att en studie publicerats med lovande resultat för att upptäcka depression och effekt av behandling. Studien visar att SensoDetect BERA med hög statistisk signifikans kan urskilja patienter med depression och redan efter ca en vecka urskilja effekten av behandlingen. Det är unikt och helt i linje med Socialstyrelsens uttalade förbättringsmål. Behovet av SensoDetect BERA inom området depression är minst sagt stort. När en patient lider av depression förekommer ofta en ”trial-and-error”-process, där patienten får genomgå olika medicineringar. Kan man undvika detta innebär det inte bara en stor ekonomisk samhällsbesparing, utan också ett minskat mänskligt lidande.

Bra mottagande i Bolivia och Sydkorea under 2018

Lovande resultat inom sjukdomsområdet depression

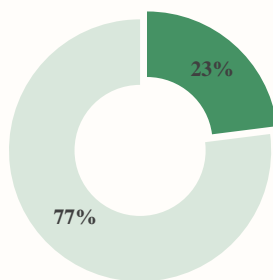
MARKNADSANALYS

Data publicerad av OECD indikerar att varannan person någon gång i livet drabbas av en psykisk ohälsa.³ Psykisk ohälsa tenderar att vara en börda för den drabbade, de anhöriga och kan ge långtgående konsekvenser för samhället. Framförallt är psykisk ohälsa mycket kostsamt, ca 4 % av BNP i Europa går till att lindra effekterna och konsekvenserna.³ Denna data kan eventuellt underskatta flera mjuka faktorer, vilka orsakar ytterligare kostnader. En försämrad livskvalitet tenderar att hålla människor kvar i sjukskrivning, vilket gör att psykisk ohälsa bedöms vara en bakomliggande faktor till ca 40 % av alla sjukskrivningar i Sverige.⁴

Hälften av alla människor med psykiska sjukdomar, utvecklar dem innan 15 års ålder. Därav är tidiga diagnoser utav stor betydelse, dels för att reducera den sjukes lidande och dels för att minska omkostnaderna för samhället. 23 % av alla svårt psykiskt sjuka nås av specialistvård i OECD-länder, vilket understryker samhällets behov av snabba och precisa diagnostiseringsverktyg.

Den låga andelen psykiskt sjuka som får vård beror på en eftersatthet i diagnostiseringen.

Andel svårt psykiskt sjuka vilka får vård



■ Antal psykiskt sjuka vilka får vård

■ Antal psykiskt sjuka vilka inte får vård

"Mental health care outcomes are too rarely measured and monitored, often due to a lack of good indicators"

– Emily Hewlett, health policy analyst at OECD

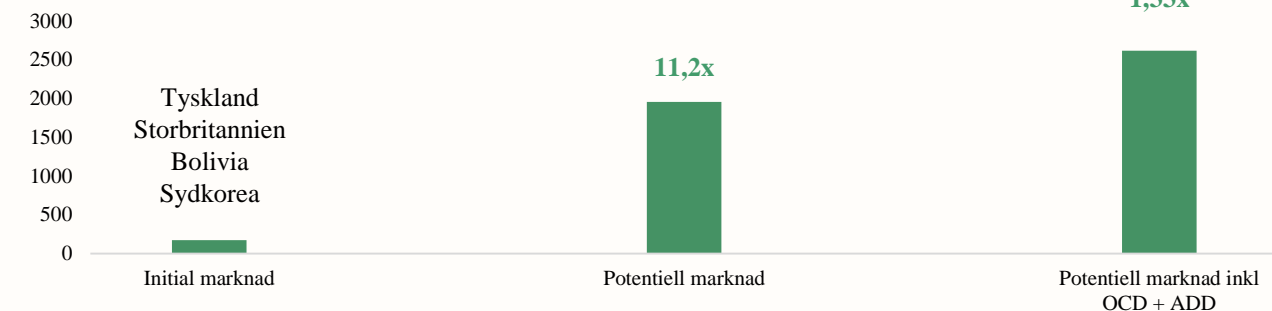
Källa: FOCUS ON HEALTH *Making Mental Health Count*. Page 1. OECD. 2014.

Marknaden för ADHD, Schizofreni och Autism mäts i antalet insjuknande och antalet sjuka (s.k. Incidence & Prevalence). Antalet insjuknande människor bedöms årligen uppgå till 0,08 % av befolkningen i industriländer.⁵ Totalt bedöms sjukalet uppgå till 5 %, och ökningen utgörs av befolkningstillväxten. Närbesläktade psykiska sjukdomar, såsom ADD och OCD, bedöms ha en *incidence* om 0,027 %.⁶ Värt att nämna är även diskussion gällande prevalensen-delen. Det kan tänkas att det finns en *back-logg* på flera års historik med patienter som är tveksamma till sina diagnoser. En ökad efterfrågan av kontroller och verifiering kan därför komma att ytterligare driva på efterfrågan av SensoDetects BERA-system.

Marknadspotential utifrån det årliga antalet insjuknande människor.

Incidence

Tusental



Givet 600 tester per år, implicerar det följande marknadsstorlek för respektive kategori:

	Initial marknad	Potentiell marknad	Potentiell marknad inkl. OCD & ADD
Antal BERA 3.0	290	3 260	4 360

Källa: Analyst Group

3. FOCUS ON HEALTH *Making Mental Health Count*. OECD. 2014.

4. J. Olson. VD. SensoDetect

5. Prevalence and incidence of attention-deficit/hyperactivity disorder in Slovenian children and adolescents. M. Stuehec et al. *Croat Med J.* 2015.

6. Prevalence, incidence, and comorbidity of clinically diagnosed obsessive-compulsive disorder in Taiwan. L.-C. Huang et al. *Psychiatry Research* 220. 2014.

FINANSIELL PROGNOSS

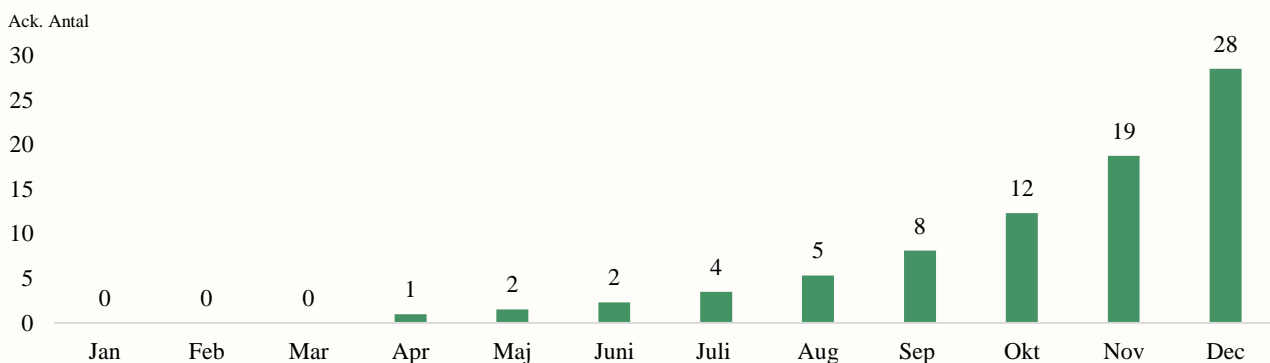
Prognos – Antal tester

I dagsläget redovisar Bolaget en obefintlig omsättning, vilket belyser vikten av lanseringen av BERA. SensoDetects strategi i lanseringsfasen bygger på att leverera BERA, fördelat över aktörer i Tyskland, Bolivia, Storbritannien och Sydkorea. Givet att kunderna är nöjda, aktiveras en klausul för ett fullständigt avtal.

För att bäst illustrera ett tillväxtscenario kommer fokus ligga på primärt antalet BERA 3.1 på marknaden, och dess intjäningsförmåga. Viss försäljning av BERA 3.0 antas dock fortfarande förekomma. SensoDetect förväntas under 2019 leverera totalt närmare 30 st. BERA.

Givet att SensoDetect kan påbörja sin lansering av BERA under 2019, är följande en antagen leveranstakt.

Akkumulerat antal BERA på marknaden under 2019 (genomsnitt)



Analyst Groups prognos

Mot bakgrund av branschens relativa trögrörlighet och BERA:s påverkan på arbetsrutiner (från fysisk till digital), bedöms en inkörningsprocess om 5 månader vara gällande innan systemet används fullt ut. Därav blir antalet tester en s.k. laggande variabel i förhållande till antalet levererade BERA 3.1.

600 tester per år är SensoDetects minimumkrav, d.v.s. ca 2 st. tester per dag. Givet att klinikerna och mottagningarna är positiva till BERA 3.0 kan det tänkas att antalet tester per maskin ökar med tiden. För att fånga denna effekt, estimeras 2x antalet tester per dag dvs. 100 st. i månaden, ekvivalent med 1 200 tester per år. Detta är i linje med SensoDetects ”mellan-paket”, vilket stärker antagandet att det potentiellt är BERA 3.1s långsiktiga användningsfrekvens. Givet ovan nämnda antaganden erhålls följande fördelning, där ”terminal” avser antalet genomsnittliga test per månad över en längre tid.

	Månad 1	Månad 2	Månad 3	Månad 4	Månad 5	Terminal
Antal test:	20	30	40	50	50	100

Källa: Analyst Group

Intäkt per system

SensoDetect kommunicerar att 20 st. system estimeras generera ca 12 MSEK, per år. Som nämnt väntas antalet tester bli en s.k. laggande variabel i förhållande till antalet levererade BERA 3.1, varför full omsättningspotential inte sker omgående i samband med leverans. 12 MSEK för 20 st. system, dividerat med antalet test (min 600 per år), ger en estimerad PPU-intäkt om ca. 1 000 SEK. En validering av priset är att kolla på hur mycket PPU-betalningar för undersökningar utförda av kliniker historiskt har kostat med tidigare versioner av BERA. Historiskt har en undersökning kostat ca 3 000 SEK i Sverige, och ca 2 000 SEK i Storbritannien. Således innebär det att SensoDetect även har utrymmet att öka den genomsnittliga intjäningsförmågan framgent.

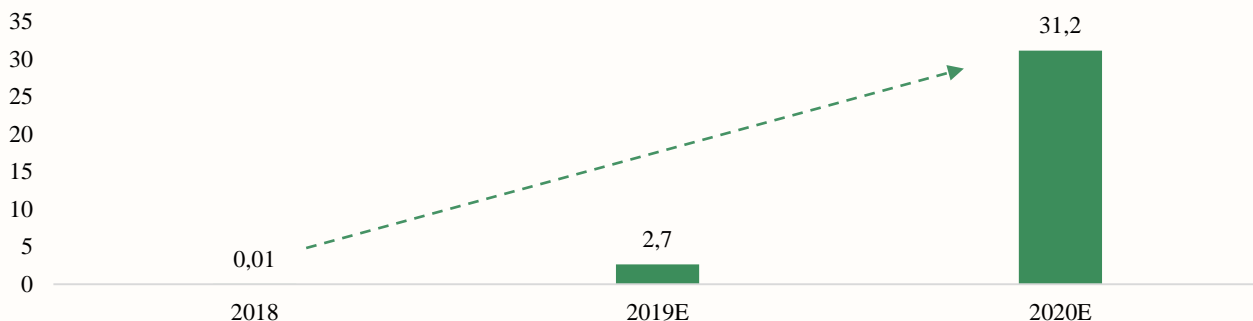
FINANSIELL PROGNOIS

En *churn* på ca. 5 % antas gälla, vilket är en justering för eventuella kundbortfall. Givet ovan nämnda antaganden, inklusive prognos för 2019-2020, erhålls följande omsättningssiffror:

Vid en lyckad marknadslansering prognostiseras SensoDetects intäkter öka avsevärt mellan 2019 och 2020.

Intäktsprognois 2018–2020E

MSEK



Analyst Groups prognos

Kostnad sålda varor

BERA-systemet består av små elektroder, ett mjukvarusystem (kopplat till en PC) och en hårdvara. Denna version av hårdvara är industrianpassad, d.v.s. allt är kopplat till ett och samma datakort. Således skall BERA 3.0 och 3.1 vara enklare att producera, i jämförelse med tidigare versioner av BERA. BERA 3.1 är dessutom batteridrivna, något som har visat sig generera bättre kvalitet på mätresultat. SensoDetect kommunicerar en långsiktig ROI om ca 3 månader per BERA-system, d.v.s. att en BERA i full användning har återbetalat produktionskostnaden och bidrar till den operationella verksamheten. Givet att initial PPU-intäkt uppgår till 1 000 SEK och användningen till 600 test per år, estimeras en produktionskostnad för BERA om ca 150 TSEK. Vidare, intjäningspotentialen för BERA 3.0 och 3.1 estimeras genom 1 000 SEK PPU, multiplicerat med användningsfrekvensen om minimum 600 st. test per år. Detta ger en intäkt om 600 TSEK, vilket indikerar en bruttomarginal per BERA om 75 %, vid full beläggning första året.

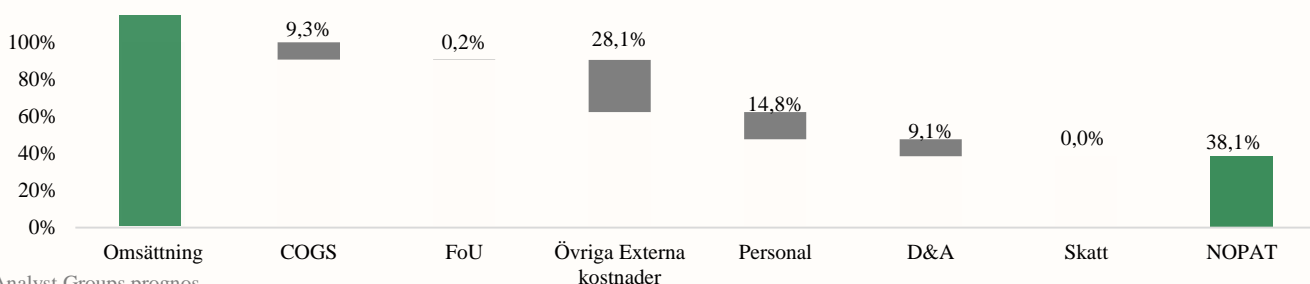
SensoDetects affärsmodell bygger på att kunden får BERA-systemet kostnadsfritt med ett PPU-kontrakt. Förbrukningsvaror likt elektroder tillhandahålls av distributörer, vilket gör att en faktisk COGS endast utgörs av distributörskommissionen (antas uppgå till 1% per test). Detta kommer med stor sannolikhet medföra att den långsiktiga bruttomarginalen i Bolaget förblir hög.

Kostnadsstruktur

Den största delen av kostnadsmassan framöver bedöms bestå av konsultarvoden. Bolaget har genomfört en successiv omställning de senaste åren, för att minimera finansiell skada vid ett eventuellt bakslag i marknadssatsningen. På sikt är en intern säljorganisation behövlig. Detta bedöms dock vara relevant först under H2-19 och framåt, med avseende på att försäljningen behöver tillta först. Därefter estimeras skillnaden mellan posterna succesivt avta. Givet ovan angivna antaganden kan SensoDetect potentiellt nå en NOPAT om ca 38 % 2020.

Förväntad kostnadsmassa 2020, givet en lyckad marknadslansering av BERA 3.1 och 3.0 under 2019.

NOPAT 2020E



Analyst Groups prognos

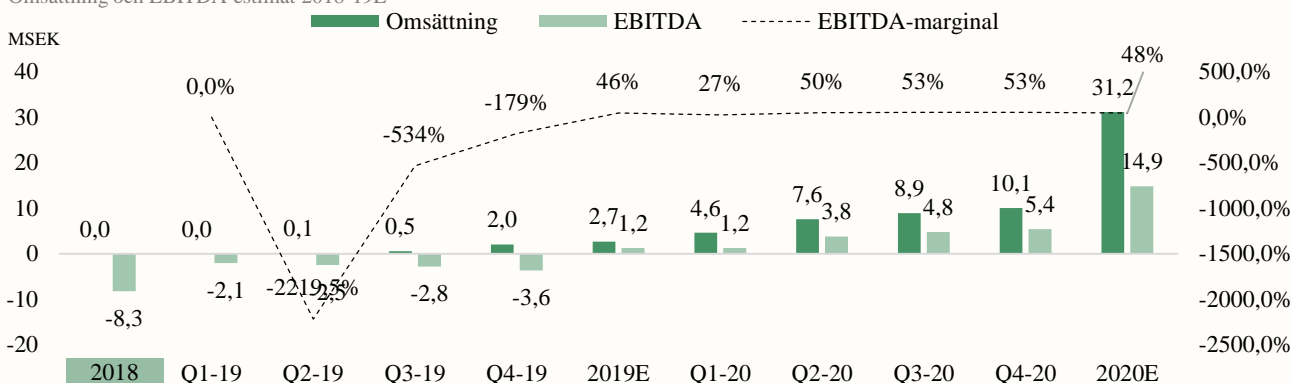
FINANSIELL PROGNOSS

Rörelseprognos

Gjorda prognoser utgår från att en marknads lansering sker under 2019, där nära 30 BERA-system finns på marknaden. Givet ett lyckad mottagande väntas SensoDetect leverera fler BERA-system under 2020.

SensoDetect prognostiseras nå lönsamhet 2019

Omsättning och EBITDA-estimat 2018-19E



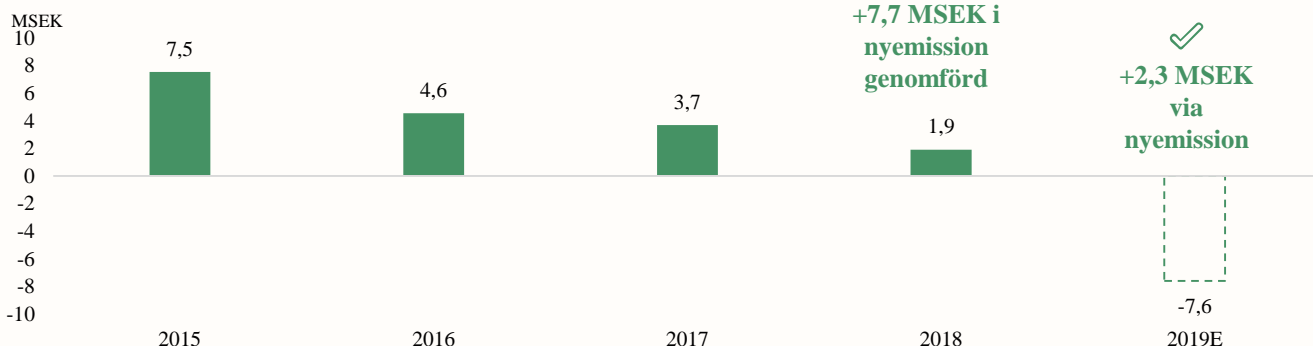
Analyst Groups prognos

Finansiell ställning

SensoDetect genomförde en riktad emission om 8 MSEK (ca 7,7 MSEK inkl. emissionskostnader) under mars månad 2018. Således gick den finansiella ställningen från att vara relativt ansträngd till fullgod. Den 7 november kommunicerade SensoDetect en uppdatering kring arbetet i Bolivia och marknadsintroduktionen av BERA, där SensoDetect nämner att de valt att skjuta upp lanseringen och istället slutföra studien med enbart BERA 3.1. En lansering som var att vänta under 2018 förväntas därmed inte ske, utan lansering förväntas istället under 2019. Vid utgången av Q4-18 uppgick Bolagets kassa till 1,9 MSEK. Under februari 2019 genomförde SensoDetect en nyemission som Analyst Group beräknar ha tillfört Bolaget ca 2,3 MSEK efter emissionskostnader.

Det finns även ett tidigare bemyndigande från styrelsen att besluta om emissioner med ett utrymme om att kunna emittera högst 25 miljoner aktier. Eventuell emissionslikvid syftar till att möjliggöra för styrelsen att tillföra bolaget bl.a. investeringskapital, kapital för produktion, förvärv samt rörelse och marknadsföring.

Kassaflödesanalys 2015A – 2019E



Analyst Groups prognos

Med tanke på gjorda prognoser, nuvarande kassa och burn rate samt det bemyndigande styrelsen fått från senaste bolagsstämman, kan det inte uteslutas att en nyemission kommer att genomföras under kommande månader. Det kan även nämnas att Bolaget har kvar sitt samarbete med finansiella aktörer såsom Recall Capital ("Recall"). Recall erbjuder finansiering till en relativt liten kostnad, på bekostnad av ett säljtryck i aktien.

VÄRDERING

För att ge värderingen perspektiv undersöks aktörerna *Emotra*, *PExA* och *Zenikor*. Även om produkt och marknad skiljer sig finns likheter mellan företagen och SensoDetect avseende affärsmodell, intäktsmodell, adresserbar marknadsstorlek och till viss del kapitalstruktur.



Bolagsnamn	BV (MSEK)	Kassa/BV	Omsättning (MSEK)
Emotra	7,6	108 %	0

Utvecklar en biomarkör för självmordsbenägenhet. Bolaget har, likväl som SensoDetect, lagt flertalet år på utveckling av produkten. Emotras biomarkör har potentialen att effektivisera värden.

I november 2018 handlas SensoDetect till ett högre börsvärde än Emotra. I samband med att SensoDetect klivit allt närmre en marknads lansering har Bolaget uppvärderats mot detta jämförelseobjekt. Per 2019-03-05 uppgår SensoDetects börsvärde till 39 MSEK.



Bolagsnamn	BV (MSEK)	Kassa/BV	Omsättning (MSEK)	P/S
PExA (LTM)	36,3	23 %	2,7	13,6

Utvecklar och säljer ett forskningsinstrument för att studera luftvägssjukdomar. Bolaget har lanserat PExA 2.0 på marknaden med goda resultat. Kunderna är större sjukhus och återfinns bl.a. i Storbritannien, affärsmodellen omfattar även uthyrning av system.

PExA har genomfört en marknadssatsning 2016-17A vilket SensoDetect gör nu under 2019. Omsättningen är fortfarande på låga nivåer, däremot indikerar marknads lanseringen på att produkten potentiellt är anpassad för den kommersiella marknaden, vilket stärker förhoppningen om ytterligare försäljning framöver.



Bolagsnamn	BV (MSEK)	Brutto-%	EBITDA-%	Omsättning (MSEK)	P/S
Zenikor M.S. (LTM)	103,7	76 %	Neg	20,7	5,0

Zenikor har utvecklat ett system till sjukvården för att snabbt och effektivt identifiera förmaksflimmer och andra hjärtrubbningar, i syftet att arbeta förebyggande mot stroke. Bolagets kunder återfinns i UK, Tyskland och Norden. Bolaget växer intjäningen sekventiellt och genomförde under 2018 en emission om 19 MSEK.

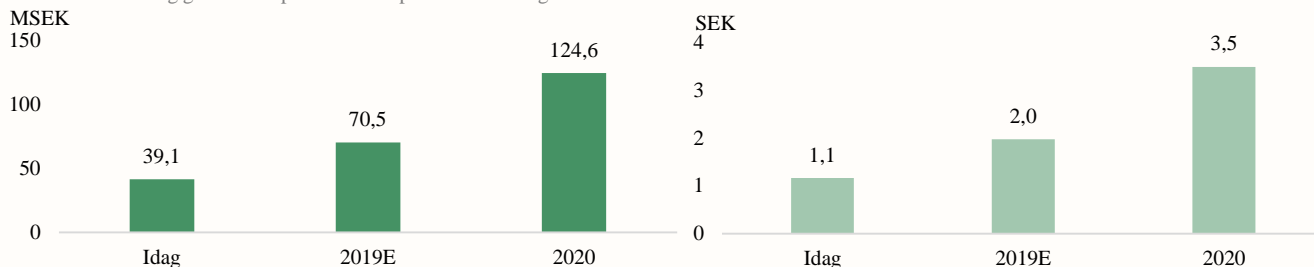
Likt vad SensoDetect förväntas prestera 2019/2020 har Zenikor en produkt med hög bruttomarginal, relativt stabil omsättningstillväxt och en stabil kassa. Skillnaden mellan dessa bolag utgörs av att SensoDetect förväntas nå positivt EBITDA 2020, vilket Zenikor än inte har presterat på rullande basis (till följd av aggressiv expansions satsning). D.v.s. Zenikor kan med stor sannolikhet, redan idag, uppvisa positivt EBITDA, men väljer att återinvestera all omsättning tillbaka in i verksamheten.

Då SensoDetect prognostiseras växa i hög, där stor del av försäljningen väntas slå igenom 2020, utgår värderingen från omsättningen. Med en prognostiserad omsättning om ca 31 MSEK 2020 och en målmultipel om P/S 4 på prognostiserad försäljning, ger det ett bolagsvärde om ca 125 MSEK. Värderingen 2019 härleds genom en diskontering från 2020 med en kalkylränta om 15 %, samt en värderingsrabatten om 35 % till följd av att genomslag i marknaden ännu inte har skett.

2 kr
per aktie på
2019 års
prognos
(Base)

Följande är en illustration av potentiell uppvärdering kommande två år, baserat på gjorda prognoser och applicerad värderingsmetod.

Potentiell värdering givet tillämpad P/S-multipel och värderingsrabatt



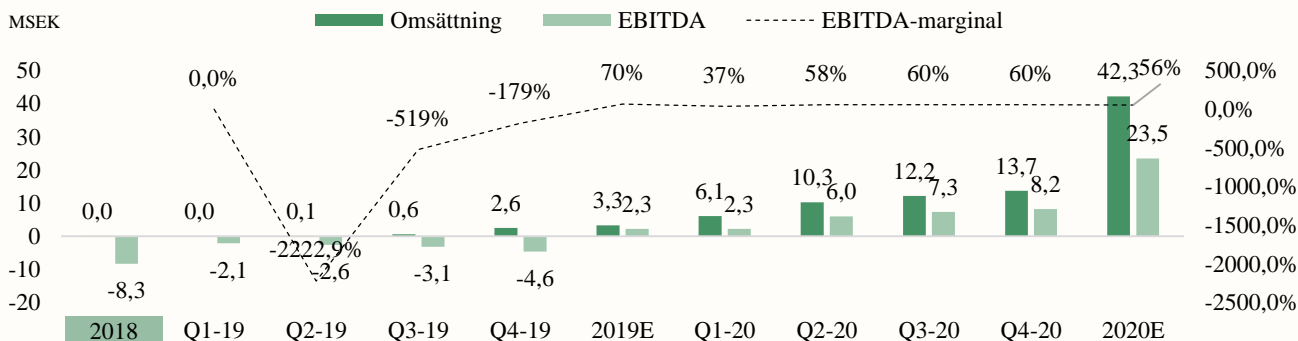
Analyst Groups prognos

BULL SCENARIO

I ett Bull scenario lyckas SensoDetect att leverera fler BERA-system än i tidigare angivna scenarion. En faktor som motiverar detta är Bolagets fördelaktiga affärsmodell, vilken innebär att system ställs ut gratis till kunder som sedan får utvärdera och sedermera köpa tester. I ett Bull scenario prognostiseras närmare 40 st. BER-system levereras under 2019, vilket fortsätter växa under 2020.

SensoDetects håller en aggressiv expansionskalkyl i ett Bull scenario

Omsättning och EBITDA 2019-2020E – Bull scenario



Analyst Groups prognos

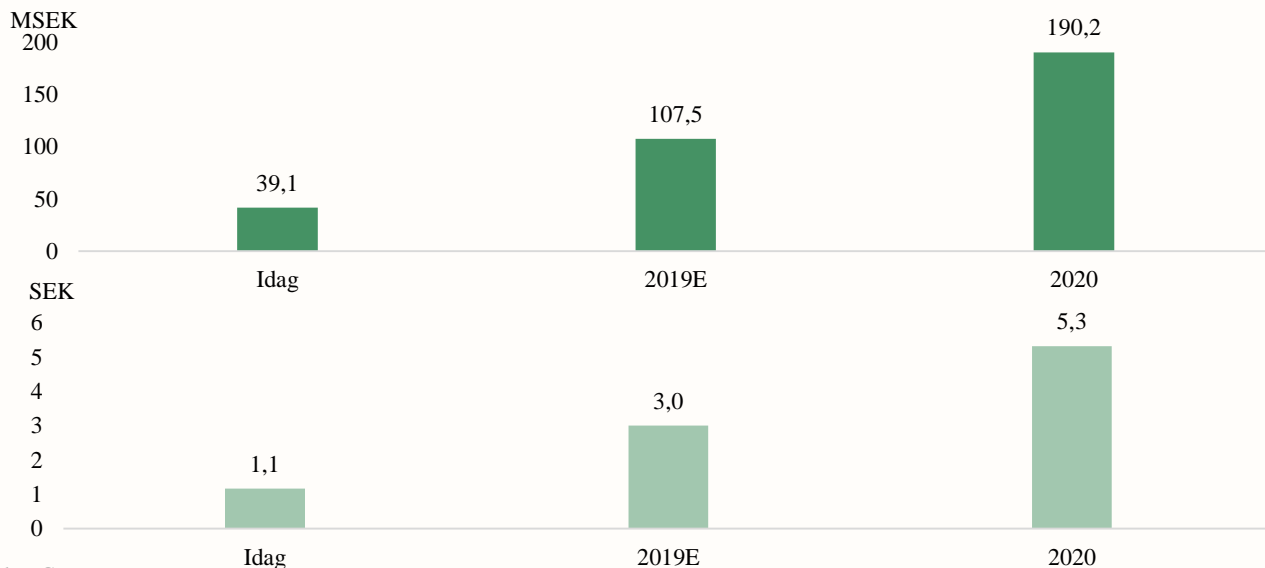
Med en sådan utveckling genereras en större effekt i försäljningen, där omsättningen prognostiseras uppgå till 3,3 MSEK 2019 och 42,3 MSEK 2020. Under 2020, i ett Bull scenario, når SensoDetect en hög lönsamhet tack vara applicerad affärsmodell med ett EBITDA-resultat på ca 23,5 MSEK.

3 kr
per aktie på
2019 års
prognos (Bull)

Då SensoDetect prognostiseras växa i en högre takt, där stor del av försäljningen väntas slå igenom 2020 likt tidigare Base scenario, utgår värderingen fortsatt från omsättningen. Med en prognostiserad omsättning om ca 42 MSEK 2020, och en målmultipel om P/S 4,5 på 2020 års prognos, ger det ett bolagsvärde om ca 190 MSEK. Värderingen 2019 härleds genom en diskontering från 2020 med en kalkylränta om 15 %, samt en värderingsrabatten om ca 35 % till följd av att genomslag i marknaden ännu inte har skett.

Följande är en illustration av potentiell uppvärdering kommande två år - Bull scenario

Värdering givet tillämpad P/S-multipel och värderingsrabatt



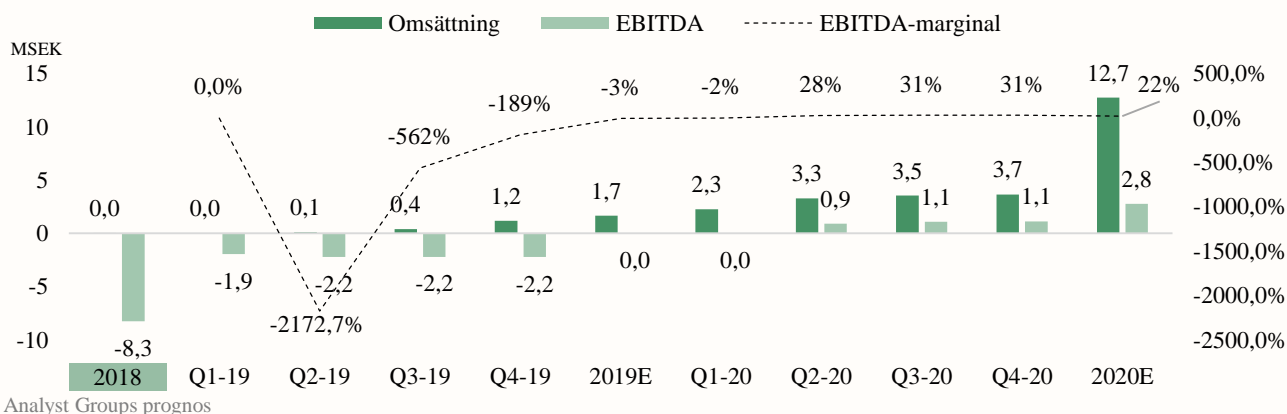
Analyst Groups prognos

BEAR SCENARIO

En av de största utmaningarna för SensoDetect ligger i att övertyga kunderna till att byta arbetssätt. Bolaget har själv bemött denna trögrörlighet i branschen, med en tidigare mindre lyckad satsning av BERA 2.0. Då den största intäktsdrivaren för verksamheten bygger på antalet levererade BERA 3.1, och till viss del 3.0, handlar detta Bear scenario om vilka konsekvenser ett ytterligare marknadsmisslyckande skulle innebära för SensoDetect. I ett Bear scenario prognostiseras SensoDetect leverera omkring 10-15 st. levererade BERA-system under 2019 som börjar generera intäkter. Därefter antas tillväxten i antalet sålda system vara låg, till följd av svårigheter att få fästa på marknaden hos nya aktörer.

SensoDetect förblir olönsamt under prognosperioden i ett Bear scenario.

Omsättning och EBITDA 2019-2020E – Bear scenario



Analyst Groups prognos

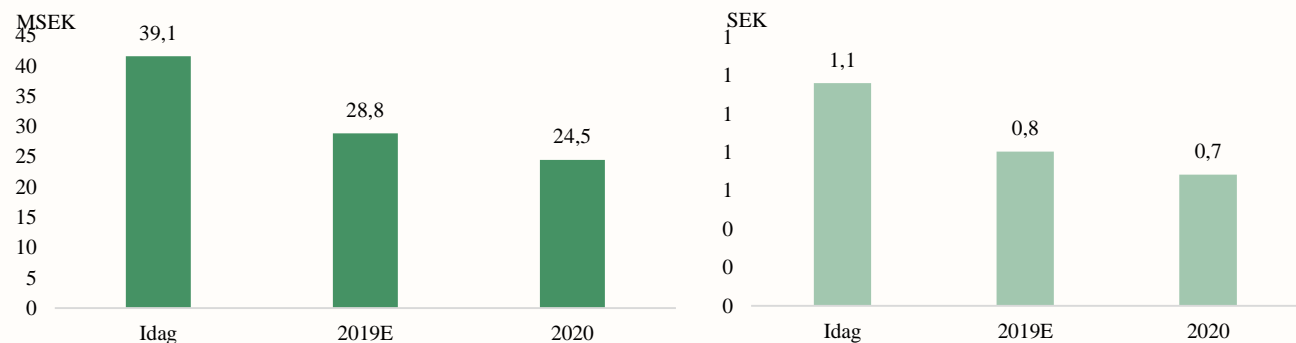
Då SensoDetect i ett Bear scenario inte lyckas leverera mer än 15 st. BERA-system under 2019, bedöms marknaden inte vara mogen för denna praxisförändring ännu.

Då SensoDetect prognostiseras växa i en lägre takt, där försäljningen inte når upp till önskvärda nivåer 2019 och 2020, motiverar det en lägre värdering i ett Bear scenario. Med en prognostiserad omsättning om ca 13 MSEK 2020, en målmultipl på P/S 4 på 2020 års prognos och en värderingsrabatt om 45-50 % perioden 2019-2020 ger det ett bolagsvärde om ca 25 MSEK år 2020. Likt tidigare angivna scenarion härleds värderingen 2019 genom en diskontering från 2020 med en kalkylränta om 15 %. Värderingsrabatten om 35-50 % perioden 2019-2020 motiveras av att det i ett Bear-scenario är för tidigt att avgöra hur utvecklingen kan komma att se ut efter 2020, och ifall ett marknadsgenombrott då kan komma att ske.

0,8 kr
per aktie på
2019 års
prognos
(Bear)

Följande är en illustration av potentiell värdering kommande två år - Bear scenario

Värdering givet tillämpad P/S-multipl och värderingsrabatt



Analyst Groups prognos

INTERVJU MED SENSODETECT

Intervju
genomförd
med avgående
VD Johan
Olson och
tillförordnad
VD Jonas
Hagberg

Fjärde kvartalet är avklarat och rapporterat, vad är du nöjd respektive mindre nöjd med? Om du fick nämna tre saker som kan förbättras, vilka hade det varit?

Först och främst är jag väldigt nöjd med att vi med nya BERA 3.1 får mycket tydliga svar och att den hittills visat ge svar på alla mätningar som gjorts. Detta har som vi sagt tidigare varit ett problem för de tidigare modellerna av BERA. Det har i tidigare versioner krävs att tester har behövs göras om pga av störningar under testet. Det är inte praktiskt och dessutom svårt att hantera för såväl SensoDetect som för sjukvården. Det är därför ett synnerligen stort genombrott att det nu med ger godkända mätningar i hittills alla test. Det är också anledningen till att vi som Ni vet skjutit upp lanseringen av BERA. Det är helt enkelt en mycket intressant statistik att ha med i försäljningen att vi dels får i princip (ja kanske tom 100%) inget behov för omtest och testsvaren är dessutom mycket tydligare än tidigare. Det ger så många fördelar att vi valde att validera om både i Bolivia och här hemma. Det är tyvärr kanske det som jag är minst nöjd med också för jag hade hoppats att det skulle gå snabbare än det gjort men samtidigt har vi haft jul och nyår och en massa annat som kommit mellan. Det är dessutom så att vi kan ju inte bara plocka folk hur som helst utan det måste ju finnas både s.k. friska och sjuka grupper som kan jämföras mm. Det tar tid och det måste vi tyvärr låta det gör om vi vill ha bra och tillförlitliga resultat. Jag är därför inte helt nöjd med min egen insats då jag inte vill skjuta på en deadline som vi satt men under dessa omständigheter är jag ändå nöjd med att vi gjort det. Sen kan det ju ändå reta mig...

Ni står i startgroparna för en bredare marknads lansering av BERA-systemet. Vilka aktiviteter/händelser är närmast viktiga att de faller på plats för att ni ska kunna komma igång med försäljningen?

Intresset för BERA är som jag upplever det stort och det kommer förfrågningar från alla världens hörn. Det som dock vi sagt är att vi vill först se att vi får kontroll på Bolivia som vi lovat och att det sedan löper på i Sydkorea och UK. Även i Sverige tror jag vi snart ser resultat. Nu kommer jag lämna över detta till den nya VDn och vi har haft dialog om detta och jag är övertygad att han kommer att också starta med dessa fokus men att planen för utrullning blir både intensiv och positiv.

Givet att lanseringen tar fart nu under första halvan av 2019, finns det några utmaningar rent leveransmässigt (flaskhalsar inom produktion, rörelsekapital etc.) som skulle kunna hålla tillbaka den försäljningsnivån av BERA-system som ni siktar på? Eller är nuvarande förutsättningar tillräckliga för att ni ska kunna leverera den volym ni har som målsättning?

Det finns ett 10 tal BERA redo för leverans och ytterligare 20 beställda för leverans under kommande halvår. Detta bör täcka upp det mest akuta behovet men om det vill sig så väl att flera av de intresserade som kontaktat oss vill ha leveranser så finns det möjlighet att öka på beställningarna från tillverkaren. Det som i så fall kommer kunna utgöra en begränsning är att vi måste ha tid att utbilda och träna upp både distributörer och i början sannolikt även de första kunderna på plats. Det kan bli en trång sektor men vi försöker förbereda för detta också genom att internt se till att vi har några stycken som kan axla rollen som utbildare och som kan assistera på plats hos kunder de första dagarna. Även om systemet är enkelt att använda och mer eller mindre självinstruerande är det ändå viktigt att vi ser till att alla vet exakt hur det ska hanteras och hur uppsättning av svar mm skickas. Min bedömning är att vi kommer att kunna leverera det vi sagt och en del mer även om produktionstiden kan öka något om vi ökar på antal så rör det sig sannolikt bara om någon vecka. Förutsatt att det går att få tag i komponenter inom rimlig tid vilket bör vara möjligt men som snabbt kan ändras då fluktuationerna i komponentmarknaderna är mycket stora. Jag bedömer dock inte detta som någon egentlig större risk men ändå en viktig parameter att alltid ha i minnet när man arbetar med produktion av mindre serier.

I samband med rapporten stod det klart att Martin Linde kommer tillträda som ny VD från och med maj 2019. Kan du berätta lite mer om hans bakgrund och hur tror du att den passar in i det skedet SensoDetect nu befinner sig i?

Min och styrelsen bedömning är att Martin Lindes erfarenhet av att driva bolag som just befinner sig i denna fas med fullt fokus på försäljning är helt rätt nu när vi nått fram till tid för lansering. Sen får Martin Linde presentera sig själv i kommande intervjuer och berätta mer i detalj hur han planerar att driva upp försäljningen. Men det känns helt rätt att SensoDetect nu går in i nästa fas och att jag därmed lämnar över.

Fortsättning på nästa sida

INTERVJU MED SENSODETECT

Via den riktade emissionen som genomförts under februari förstår vi det som att SensoDetects kassa stärks med ca 2,3 MSEK efter emissionskostnader. Med tanke på det kapitaltillskottet, hur länge bedömer du att ni är finansierade?

Kapitaltillskottet är 2,49Mkr i en riktad emission plus ytterligare ca 1,92Mkr till Recall Capital Nordic som också är likvida medel. Utöver detta kvittas två leverantörsfakturor till del mot aktier för motsvarande 0,85Mkr. Det är viktigt för oss att hålla nere kostnaderna och öka likviditeten samtidigt vill styrelsen hålla igen lite för att se om det finns möjlighet till annan finansiering nu när vi närmar oss lanseringen av BERA. Styrelsen bedömer att detta bör räcka en bit in på hösten och att det under denna tid kommer att finnas nya lösningar.

På kort sikt, vilka är de närmaste utmaningarna du ser att ni kan komma att möta under H1-2019?

Det är så klart att kunna avsluta valideringen både i Bolivia och här i Sverige samt förhoppningsvis även i Ukraina, Sydkorea och UK. Försäljning och logistik är också något nytt för bolaget på många sätt och att bygga en effektiv organisation runt detta så att man kan växa organiskt men framför allt i den tak man tänk sig är en stor utmaning. Jag ser dock att det med ny VD som har denna erfarenhet från tidigare bör kunna gå relativt smärtfritt även om det kommer bli en omställning och man vet aldrig vad som kan dyka upp. Dock känns det som att bolaget är väldigt redo för nästa steg.

Om du för investerare fick belysa något som är extra viktigt att följa i SensoDetects verksamhet under första halvåret 2019, vad hade det varit?

Valideringsresultaten är viktiga och när dessa kommer ut positiva bör bolaget enligt min bedömning omvärderas helt. Svårigheterna som varit tidigare har i huvudsak berott på just detta. Flera tidigare studier har haft problem med stora bortfall p.g.a. omtest inte kunnat göras och det är heller inte acceptabelt för en verksamhet att behöva kalla tillbaka patienter för att göra om tester både 1 och 2 gånger. Om valideringen håller, vilket jag tror att den kommer att göra så har Sensodetect ett unikt hjälpmedel som kan objektivt visa svar på mental ohälsa och i förlängningen mycket mer. Det kan inte underskattas hur stor inverkan ett sådant test kan få. Att det dessutom nu är både enkelt, säkert och tillförlitligt gör produkten och tjänsten helt ovärderlig som hjälp inom vården enligt min bedömning. Det kan ju jämföras med röntgen för ortopedien då man plötsligt kan se direkt hur det står till och ta utgångspunkt i det för vidare utredning och behandling.

Sen är det klart att när man börjar leverera ut de första systemen har vi ju det kommersiella genombrottet som jag som aktieägare så klart kommer värdera högt.

Nästa del är ju omfattningen och hur snabbt volymerna kommer upp för varje BERA och sammantaget.

Så mycket spännande tror jag att vi har framför oss i SensoDetect och med den nya ledningen hoppas jag att deras erfarenhet skall snabbt komma till nytta så att denna nya fas får en flygande start.

LEDNING & STYRELSE



Verkställande direktör - Johan Olson¹

Olson har en entreprenöriell bakgrund, dels som mentor i entreprenörskap på Lunds Universitet, och dels som coach för små- och medelstora bolag på uppdrag av EU kommissionen. Olsons kunskap ligger framförallt i medicinteknik, IT och traditionella konsumtionsprodukter. Vidare har Olson drivit flertalet lyckade projekt gällande operationella förbättringar och organisationsstruktur. Olson har en BSc i företagsekonomi från Lunds Universitet *Äger 509 166 aktier i SensoDetect (1.64 % av aktierna)*



Styrelseordförande - PO Rosenqvist

Rosenqvist har bl.a. styrelseerfarenhet från Arc Arcoma Pure AB och IronBlock AB. Rosenqvist har även varit styrelseledamot för Fiberkonsulten i Skaraborg AB, Trans Horn express AB och BRF Marinan. *Äger 376 000 aktier i SensoDetect (1.21 % av aktierna)*



Styrelseledamot - Adam Schatz

Schatz har en bakgrund från London och Goldman Sachs. Under sin tid i London drev Schatz även Venture Capital bolaget Teknoseed AB, med fokus på företag i medicintekniksektorn. Vidare har Schatz hållit befattningar som bl.a. regionchef på Axiell AB och CFO över EMEA på Gambro/Baxter. Schatz har en BSc i filosofi från Lund och en MSc från Handelshögskolan i Stockholm. *Äger 20 000 aktier i SensoDetect (0,06 % av aktierna)*



Styrelseledamot - Jonas Eberhard

Eberhard har en gedigen akademisk bakgrund och håller en professorsbefattning på Lunds Universitet samt en forskningsposition på King's College i London. Vidare har Eberhard tidigare arbetat som Senior Medical Advisor, R&D Lundbeck. Eberhard har en examen från Karolinska Institutet och en doktorsexamen från Lunds Universitet, för vidare studier inom medicin. *Äger 0 aktier i SensoDetect (0.00 % av aktierna)*



Styrelseledamot - Konstantin Lebediev

Lebediev har en gedigen kunskap inom läkemedelsindustrin i termer av utveckling, tester, marknadsföring och organisation. Lebediev har i dagsläget en befattning som ansvarig för internationella affärer i LEO Pharma, vidare har Lebediev erfarenhet från positioner på GSK och som Global Medical Advisor på Lundbaeck. Lebediev har MSc examen i International Business från Emory University Georgia och MSc i nationalekonomi från Kyiv National Economics University. *Äger 0 aktier i SensoDetect (0.00 % av aktierna).*



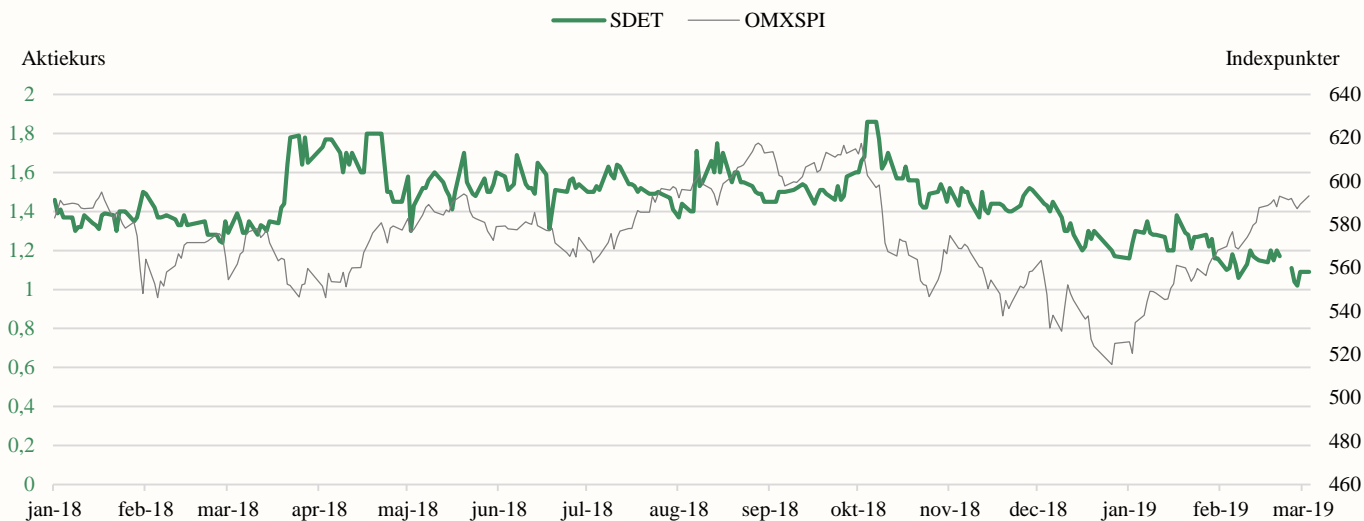
Styrelseledamot - Sören Nielzén

En av medgrundarna till SensoDetect. Nielzén är chefsprofessor på Lunds Universitet inom psykologi. Nielzéns avhandling "Music, Mind och Mental Illness" har fått internationellt genomslag. *Äger 356 500 aktier i SensoDetect (1.15 % av aktierna).*

¹Sensodetect har utsett Martin Linde till ny VD med tillträde den 2 maj 2019. Nuvarande VD Johan Olssons avtal har löpt ut och i mellantiden tar Bolagets operative chef Jonas Hagberg över som tillförordnad VD från den 19 februari 2019.

APPENDIX

Aktiekursens utveckling



SEK	2014	2015	2016	2017	2018
Nettoomsättning	253	4	0	66	11 108
Aktiverat arbete för egen räkning	1 534	109	107	0	0
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	11	315 455
Totala intäkter	1 787	113	107	77	326 563
Forsknings och utvecklingskostnader	-815 100	-399 847	-236 445	-78 581	-186 962
Övriga rörelsekostnader	0	-33 168	0	0	0
Övriga externa kostnader	-1 927 539	-2 588 386	-2 751 577	-5 428 436	-7 511 674
Personalkostnader	-5 770 487	-3 994 699	-4 294 011	-2 141 849	-812 160
EBITDA	-6 726 462	-6 902 617	-7 175 102	-7 571 837	-8 184 233
EBITDA-marginal	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.
Av- och nedskrivningar	-2 428 369	-5 322 052	-813 024	-987 248	-979 584
EBIT	-9 154 831	-12 224 669	-7 988 126	-8 559 085	-9 163 817
EBIT-marginal	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.
Ränteintäkter	29 837	3 853	1 416	0	0
Räntekostnader	-414	-55 397	-191 109	-187 170	-267 528
EBT	-9 125 408	-12 276 213	-8 177 819	-8 746 255	-9 431 345
Skatt	0	0	0	0	0
Nettoresultat	-9 125 408	-12 276 213	-8 177 819	-8 746 255	-9 431 345
Nettomarginal	neg.	neg.	neg.	neg.	neg.

DISCLAIMER

Ansvarsbegränsning

Dessa analyser, dokument eller annan information härrörande AG Equity Research AB (vidare AG) är framställt i informationssyfte, för allmän spridning, och är inte avsett att vara rådgivande. Informationen i analyserna är baserade på källor och uppgifter samt utlåtanden från personer som AG bedömer tillförlitliga. AG kan dock aldrig garantera riktigheten i informationen. Alla estimat i analyserna är subjektiva bedömningar, vilka alltid innehåller viss osäkerhet och bör användas varsamt. AG kan därmed aldrig garantera att prognoser och/eller estimat uppfylls. Detta innebär att investeringsbeslut baserat på information från AG eller personer med koppling till AG, alltid fattas självständigt av investeraren. Dessa analyser, dokument och information härrörande AG är avsett att vara ett av flera redskap vid investeringsbeslut. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut. AG frånsäger sig allt ansvar för eventuell förlust eller skada av vad slag det må vara som grundar sig på användandet av material härrörande AG.

Intressekonflikter och opartiskhet

För att säkerställa Analyst Groups oberoende har Analyst Group inrättat interna regler för analytiker, utöver detta så har alla analytiker undertecknat avtal i vilket de är skyldiga att redovisa alla eventuella intressekonflikter.

Dessa har utformats för att säkerställa att *KOMMISSIONENS DELEGERADE FÖRORDNING (EU) 2016/958 av den 9 mars 2016 om komplettering av Europaparlamentets och rådets förordning (EU) nr 596/2014 vad gäller tekniska standarder för tillsyn för de tekniska villkoren för en objektiv presentation av investeringsrekommendationer eller annan information som rekommenderar eller föreslår en investeringsstrategi och för uppgivande av särskilda intressen och intressekonflikter* efterlevs.

För fullständiga regler för våra analytiker se: www.analystgroup.se/ansvarsbegransning

Bull and Bear- Rekommendationer

Rekommendationerna i form av bull alternativt bear syftar till att förmedla en övergripande bild av Analyst Groups åsikt. Rekommendationerna är utarbetade genom noggranna processer bestående av kvalitativ research och övervägning samt diskussion med andra kvalificerade analytiker.

Definition Bull: Bull är en metafor för en positivt inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en positiv framtidsutveckling för bolaget.

Definition Bear: Bear är en metafor för en pessimistisk inställd vy på framtiden. Termen används för att beskriva de faktorer som talar för en negativ framtidsutveckling för bolaget.

Övrigt

Denna analys är en så kallad uppdragsanalys. Detta innebär att Analyst Group har mottagit betalning för att göra analysen. Uppdragsgivare **SensoDetect AB** (vidare Bolaget) har inte haft någon möjlighet att påverka de delar där Analyst Group har haft åsikter om Bolaget, framtida värdering eller annat som skulle kunna tänkas utgöra en subjektiv bedömning.

De delar som Bolaget har kunnat påverka är de delar som är rent faktamässiga och objektiva.

Analytiker äger inte aktier i bolaget.

Upphovsrätt

Denna analys är upphovsrättsskyddad enligt lag och är AG Equity Research AB egendom (© AG Equity Research AB 2014-2019). Delning, spridning eller motsvarande till en tredje part är tillåtet under förutsättning att analysen delas i oförändrad form.

Ag

Analyst Group

AG EQUITY RESEARCH AB

RIDDARGATAN 35
114 57 STOCKHOLM

© AG Equity Research AB 2014-2019
WWW.ANALYSTGROUP.SE